

Chia Sẻ Kinh NghiệM Về Ngành Xuất Nhập Khẩu - Logistics - Kinh Doanh Quốc Tế - Ngoại Thương - uithcm chuyên trang công nghệ thông tin công nghiệp thương mại uithcm nâng tầm it việt

Chia Sẻ Kinh NghiệM Về Ngành Xuất Nhập Khẩu - Logistics - Kinh Doanh Quốc Tế - Ngoại Thương - uithcm chuyên trang công nghệ thông tin công nghiệp thương mại uithcm kênh học tập nhân sự việc làm công nghiệp, thương mại, công nghệ thông tin truyền thông uy tín

uithcm chuyên trang công nghệ thông tin công nghiệp thương mại
UITHCM Nâng tầm IT Việt

Trang chủ



Tin tức

Chia Sẻ Kinh NghiệM Về Ngành Xuất Nhập Khẩu – Logistics – Kinh Doanh Quốc Tế – Ngoại Thương

Home > Chia Sẻ Kinh NghiệM Về Ngành Xuất Nhập Khẩu – Logistics – Kinh Doanh Quốc Tế – Ngoại Thương

No Comments Posted in Tin tức By uithcm

Posted on 24 Tháng Mười, 2022

Hello, xin chào các bạn đã quay trở lại với kênh xuất nhập khẩu logistics và supply chain. Lại là mình đây william cường, các bạn ơi? Thì hôm nay là ngày đầu tiên của 5, 2, 0, 2 2 ngày mừng 1 tháng, một 5, 2, 0, 2, 2 các bạn nhé. Thì mình sẽ làm một cái video, thứ nhất là để cảm ơn các bạn đã đăng ký ủng hộ kênh mình và có những câu hỏi phản hồi và tạo cho mình động lực để phát triển kênh. Cái thứ 2 nữa là mình sẽ chia sẻ những cái kinh nghiệm của mình trong quá trình mình đi đào tạo rất

Tìm kiếm

Tìm kiếm

Bài viết mới

nhiều 5 và rất nhiều doanh nghiệp đến thời điểm hiện nay, mình đào tạo gần một triệu doanh nghiệp Đà Loan ạ logistics shop hoa trên trên toàn Việt Nam nhá trong lĩnh vực này thôi, còn lĩnh vực khác thì mình không biết bạn nhá. Hôm trước mình có tham gia một quá trình gọi là không phải đào tạo mà đi định hướng nghề nghiệp cho các bạn sinh viên. 5 thứ 3 và 5 thứ tư của một trường đại học khối ngành kinh tế rất nổi tiếng ở trong thành phố Hồ Chí Minh thì mình không nói tên trường đầu ra mạnh nhá nhưng mà trường cũng thuộc loại top 5 của thành phố Hồ Chí Minh. Mình chỉ có thể chia sẻ ở trường đó nằm ở quận Bình Thạnh cũng gần chỗ mình làm thôi bạn ạ. Cái buổi chia sẻ đấy có khoảng. Dạ 500 sinh viên 5 cuối 5 thứ 3 và 5 thứ tư học chuyên ngành xuất khẩu logistics hoặc là truyện hay là những chuyên ngành gần gần thế, ví dụ như là kinh doanh quốc tế hay là quản trị kinh doanh thương mại quốc tế chẳng hạn, hay là đôi khi là chuyên ngành về nói chung là xuất nhập khẩu á ngày dạng dạng thế thì các bạn sinh viên này đặt ra rất nhiều câu hỏi là định hướng nghề nghiệp như thế nào? Ví dụ như một số bạn đặt câu hỏi là. Gọi là em tốt nghiệp ra trường thì em làm công ty nhỏ, công ty start up hay là công ty lớn có bạn khác là em chuẩn bị tốt nghiệp= 1, 2, 1 5 nữa thì em cần phải trang bị những kiến thức nào? Đôi khi kiến thức chuyên ngành hay là em học ngoại ngữ thì tốt hơn và thậm chí có bạn còn hỏi rằng là đối với mức lương mà trong cái ngành xuất nhập khẩu logistics supply chain này hiện nay thì vài 5 gần đây là đang hot thì đúng thật là cái ngành này đang hot thật các bạn ạ. Trong vài 5 gần đây, thậm chí là đứng top một top 2. Dạ của các trường đại học ở trên toàn Việt Nam rồi nhá thì nếu mà khi mà đang hot như thế thì rất nhiều người người ta Xem đi học ấy thì khi tốt nghiệp ra thì thường nhân sự thì sao? Thì cơ hội nghề nghiệp của em có nhiều không hay là thậm chí còn có bạn hỏi là em học em là học ngành này xong em đi làm, em có được đi xuất ngoại nhiều không các bạn ạ? Tức là rất nhiều câu hỏi thì hôm nay, nhân ngày đầu 5, 2, 0, 2, 2 ấy thì mình sẽ chia sẻ nhé. Những kinh nghiệm của mình, tất nhiên mình sẽ không tôn thờ chủ nghĩa kinh nghiệm. Không có nghĩa là kinh nghiệm mà người đi trước là sẽ đúng với bạn nhá. Thế nhưng, nhưng các bạn có thể coi đây là coi video này hoặc coi những cái điều mình nói? Những kinh nghiệm của mình ấy là mình đào tạo à các trường đại học mà à mà các học viên trong các công ty xuất khẩu logistics rất nhiều không ạ thì ít nhất là mình cũng đã biết cái này. Những trường

GIỚI THIỆU NGHỀ ĐIỆN TỬ CÔNG NGHIỆP

Chia Sẻ Kinh Nghiệm Về Ngành Xuất Nhập Khẩu – Logistics – Kinh Doanh Quốc Tế – Ngoại Thương

chi phí học tập tại iuh khám phá trường đại học công nghiệp tphcm

Ngành điện điện tử học gì? Ra trường làm gì

ĐIỆN CÔNG NGHIỆP LÀ NGÀNH GÌ

hợp mà các bạn hỏi á. Thì những cái điều mình nói ra ấy chỉ là kinh nghiệm cá nhân mình và mình được tìm hiểu từ các bạn mà trực tiếp các bạn nào mà khi mình đẩy đào tạo các bạn ấy nói nhá thì mình có thể chia sẻ qua video này, các bạn có thể Xem video này là một tài liệu để tham khảo nhé. Các bạn nhá mình xin bắt đầu video tại đây, nhưng trước khi mà mình bắt đầu nhá thì bạn nào thấy video của mình có ý nghĩa thì có thể bấm like Xem nhá hoặc là có vướng mắc thì các bạn để lại bình luận ở dưới từng video mình làm rất nhiều chủ đề liên quan đến lĩnh vực xuất khẩu logistics nhá. Cụ thể, những mặt hàng cụ thể hay là tính thuế hay là giấy phép hay là chuỗi cung ứng, hay là những công việc trong cái trong cái ngành logistics này và bạn là bạn nào mà chưa đăng ký kênh của mình thì có thể ủng hộ mình= cách bấm đăng ký nút đăng ký bạn nhá để tạo động lực cho mình có thể ra video tiếp theo. Còn nếu các bạn nào mà muốn chia sẻ riêng tư, các bạn có thể gửi vào hòm thư cho mình là willam cường 5, 5, 5 a cònggmail.com rồi nhá thì mình sẽ biết lĩnh vực nào thì mình sẽ trả lời cho các bạn mình nhận được rất nhiều các câu hỏi của các bạn nhé. Tuy nhiên ý thì công việc của mình thì cũng. Khá nhiều á tại vì cuối 5 cũng nhiều việc cái thứ 2 nữa là là mình còn phải đi tổng hợp lại toàn bộ văn bản để để mình trả lời các bạn nhé. Tại vì khi mình trả lời các bạn= ví dụ như bạn phản hồi mình mình, mình trả lời bạn thì chưa chắc là bạn đã tin thì mình phải trả lời. Trả lời= các các bạn là những văn bản nào, cơ quan nào người ta ra định hướng đến công việc như thế, hoặc là người ta cái vấn đề của bạn, người ta giải quyết như thế nào= văn bản ấy thì nó các bạn độ tin cậy nó cao hơn và đặc biệt nhất là các bạn chưa đăng kí kênh ủng hộ mình= cách nhấn đăng kí nhá. Mình xin bắt đầu các em, những câu hỏi của các bạn nhân dịp đầu 5, 2, 0, 2, 2 nhá. Mình sẽ trả lời các bạn một số cái câu hỏi mà mình gặp phổ biến nhất, ví dụ như là cô tiên là em ra trường á làm trong cái ngành xuất nhập khẩu logistics cho shop nói trên này ấy. Ở hiện nay thì cái ngành này à? Tương đối nổi tiếng ở trong các trường đại học bạ thì nếu ấy mà nhiều người tham gia học như vậy thì khi tốt nghiệp em ra thì nó bị nó có bị thừa nhân lực hay không thừa nhân lực hay không? Bạn nhá thì bây giờ mình thử Xem là là ngành nhân lực ngành logistics này, nó có thiếu nhân lực hay không mà nhá có thiếu nhân lực hay không? A nhân lực ngày nay nó hot, các bạn đang hot girl khoảng 4, 5 5 trở lại đây. Dạ nguồn nhân lực quyết định khả năng này thiếu này vừa thiếu, vừa yếu đó đây đấy, nhân lực Việt Nam

còn thiếu nhiều lắm, bạn yên tâm nhá, thiếu nhân lực, chất lượng cao rồi nói chung vừa thiếu vừa yếu. Đấy thì bạn đấy nhá mấy cái trang web uy tín như của BOV thì là uy tín rồi đúng không đài tiếng nói Việt Nam đây? Khổ bút phá ấy thiếu mà đúng không? Cái đấy là 5, 2, 0, 2 một nhá. Chỉ là 0, 2 một thì bài báo đó thì các bạn có thể đọc ở đây. Chủ tịch hiệp hội phát triển logistics của Việt Nam. Đây là người ta cũng có phát biểu còn nhá yếu vào chất lượng siêu cao, chương trình đào tạo nội dung còn thiếu, đó là các trường đại học, các viện ấy. Nói chung chưa được chuẩn hóa, chưa phù hợp với đòi hỏi thực tiễn của Việt Nam cũng như là hàng hải quốc tế đấy hoặc là. Ừ có nghĩa là có độ vênh giữa nhà trường đào tạo với các doanh nghiệp và nhà tuyển dụng, ông doanh nghiệp cần tuyển dụng cái này thì nhà trường chỉ đào tạo cái kia thôi. Cái này cũng là điều bình thường. Tại vì các thầy cô ở trong cái trường ấy đào tạo ấy thì người ta cũng chỉ là lý thuyết thôi. Nhưng người ta có đi làm thực tế đâu mà có thể giảng cho các bạn biết là doanh nghiệp hiện nay, người ta cần cái gì nhá nó khác với cả các trường đại học khác của thế giới ấy là thông thường á khoảng 4 đến 5, 5 ấy các giảng viên. À, đặc biệt là khối kinh tế của các trường đại học, họ phải được gửi đi các doanh nghiệp, người ta làm một đến 2, 5 để biết quy trình đi thực tế hiện nay nó như thế nào? Tại vì thực tế nó thường xảy ra trước những cái lý thuyết đấy là lý thuyết nó phải thay đổi liên tục các bạn ạ thì khi mà người ta thấy rằng thực tế hiện thị trường cần những cái gì thì người ta quay lại, người ta đào tạo thì đúng hơn. Còn các giảng viên ở trong các trường đại học, các viện ở Việt Nam, người ta cứ làm mãi làm mãi ở trong trường nghiên cứu mãi- trường hợp là các giảng viên đấy, người ta làm công việc bên ngoài. Tuy nhiên ấy thì. Hiện nay, một số nhiều trường cái này ngành giáo dục ấy thì có vẻ là không không cho các giảng viên là ngoài công tác giảng dạy, người ta làm cái công việc bên ngoài bà đấy thì thì thì rõ ràng là giáo viên, người ta chỉ nghiên cứu, không thì cũng khó có thể hiểu được, là tâm tư, nguyện vọng của doanh nghiệp. Cho nên là khi mà đào tạo á á với 2 học viên ấy thì ở nhà trường với cả nhu cầu thực tế của doanh nghiệp luôn luôn có sự vênh với nhau còn chưa chưa phù hợp nhá đấy. Nhưng mà nhìn chung ấy ấy, cái ngành logistics của bạn ý mà nhiều bạn hỏi ấy. Ghost nhập khẩu á luôn luôn thiếu bạn ạ thiếu nhá giả sử giả sử là vài 5 gần đây rất nhiều các bạn tham gia học lực lượng sinh viên của ngành này rất nhiều, rất nhiều cái này thực tế nhá. Nhưng mà khi các bạn tốt nghiệp 4, 5, 5 sau

ấy thì nó có thừa nhân lực không thể trả lời, các bạn là không nhá mình trả lời các bạn là không đấy. Đây là nhân lực các bạn thiếu mà đúng không? Lại còn yếu nữa đấy thì quan trọng nhất là sau này các bạn ra, các bạn là mấy quan trọng bạn học được gì trong trường và bạn là người như thế nào á tại vì cơ hội nó còn mãi nhá. Cơ hội ngành nghề nào cũng không còn mãi chứ không phải là mình cứ học nhiều ấy ấy tham gia của các trường đại học và tuyển sinh trong cái ngành này nó đông quá, sau này ra thì thiếu 0, 0, 0 phải chuyện đó là bạn nhá không phải đâu. Hiện nay theo mình thì biết cái ngành ngoại thương ấy của Việt Nam cực kì phát triển ngoại thương, nhân lực logistics này cực kì phát triển nhá vì người ta phát triển cho nên người ta mới ngành đó mới hót ngành đó mới hót nhá và cái nghề nghiệp đó nó nó còn rất nhiều nên các bạn không phải sợ rằng là sau này mình học ngành đấy ra có tìm việc khó không? Hay là quá nhiều bạn tốt nghiệp cùng lúc ra trường ấy thì cơ hội cạnh tranh nó nó gắt gao không? Các bạn không phải lo chuyện nó, bạn cứ phải học tốt đã rồi mấy cái hashtag cơ hội sẽ tự đến với các bạn nhá tự đến với các bạn, nếu học tốt nếu chịu khó. Cơ hội luôn còn mãi tất cả các ngành nghề mình chia sẻ với em với các bạn nữa là mình nói với các bạn này. Thậm chí á các bạn còn học ngành này rồi. Các bạn có cơ hội các bạn tìm hơn, thậm chí mình á mình khi mình tốt nghiệp ở trường. Đại học à thì hôm nay là video đầu, 5 ấy mình chia sẻ một chút về quá trình mà mình học và mình làm nhá khi mình là học ở trường đại học, các bạn biết á mình còn không học mình cũng còn không hạc. Liên quan đến ngành xuất nhập khẩu logistics và soctrang. Nhưng mà lạ, nhưng bây giờ mình vẫn đi đào tạo được, mình vẫn làm được nhé, làm rất nhiều 5 mà mình đi tạo lại đào tạo doanh nghiệp được, thậm chí đào tạo ở các cơ các viện logistics của Việt Nam. Có nghĩa là là cái thậm chí đây là ngành học ấy ở trường đại học đấy, nó còn chả liên quan đến công việc của bạn sau này. Sau này các bạn ạ chứ đừng nói là bạn đã học ngành logistics của shop hoa trên và quản lý chuỗi cung ứng và kinh doanh quốc tế, thương mại quốc tế. Các thứ á hay là kinh doanh hay là liên quan đến xuất nhập khẩu á. Bạn có nền tảng rồi, sau này bạn dễ dàng có thể tìm kiếm được việc hơn thì ngay cả học viên của mình rất nhiều người mình hỏi mình đi đào tạo thôi, chắc công ty logistics và sau đó là trên mà nhiều bạn bạn học là ngày xưa, em còn học ngành kế toán cơ em học, kiểm toán em học tài chính, đại học ngân hàng, em học, thậm chí còn có bạn học chế tạo máy. Hay

là bất động sản, có cả bạn học cả trường múa, người ta vẫn người ta còn vẫn đi làm được ấy thì hưởng hồ gì? Các bạn là học trong ngành này mà lại không gian lại sợ không xin được việc cơ hội còn mãi bạn nhá còn không phải lo cái thứ 2 chia sẻ những cái câu hỏi của các bạn là mình ra trường ấy hay là mình đi làm nên bắt đầu ở công ty nhỏ. Công ty start up nhỏ ấy có mấy người hay là công ty tập đoàn lớn beecam bik Corporation hay là bigcommerce? Thì không có big four hay biết file gì đó thì thì cái nào tốt hơn. Thì tiếp theo là mình sẽ trả lời cái này là cảm nhận của mình nha kinh nghiệm cảm nhận của mình. Thì mình đào tạo một một cái dạng, có rất nhiều công công ty là có cả hàng nghìn nhân viên, nó bảo là hàng nghìn nhân viên nhá nhá công ty mình mình đào tạo. Công ty dầu khí này nọ, các công ty ở bến cảng này, thậm chí các cảng lớn nhất Việt Nam nhá về logistics cảng á mình đào tạo ra các tập đoàn, thậm chí có các thậm chí là các viện. Ngoài ra còn có các công ty nhỏ bạn ạ đấy, học viên của mình ấy thì ở rất nhiều cấp độ khác nhau, từ nhân viên từ trưởng phòng, từ giám đốc, từ tổng giám đốc, chủ tịch, thư ký đủ hết các bạn ạ. Có những bạn ấy, công ty ý chỉ các bạn ấy không, các bạn rất trẻ sẽ 9 x, các bạn 9 x có khoảng là cũng khoảng 2 mấy tuổi đầu chưa đến 30 tuổi và các bạn cũng là giám đốc ở một số công ty vừa và nhỏ nhá mình nói là vừa và nhỏ. Thực ra đến công ty của bạn ấy chỉ có 5 6 người. Mà các bạn vẫn có thể là vận hành và phát triển được trong vòng 4 đến 5 5 ấy 4 5 ấy mới thành lập được 4 5 mà thì thông thường ấy công ty mà hoạt động trong vòng khoảng à à 2, 3, 5 ấy thì đã gọi là thành công rồi, nhưng hồi đó bán đi làm được 4, 5, 5 đấy thì có nghĩa là. Ở Việt Nam, cái này rất nhiều công ty nhỏ, công ty gọi là dịch vụ ấy ở fort worth các bạn ạ đấy, nhá thì người ta chỉ cần có vài người thôi vận hành có tìm kiếm được 10 đến 15, 20 khách hàng thôi, người ta cứ vận hành trơn tru như thế này à? Qua qua tháng nọ và doanh số vẫn có nhá, vẫn có môi trường làm việc, tuy nhiên ấy thì bây giờ mình sẽ nói là khác biệt giữa các công ty nhỏ và công ty lớn là như thế nào, công ty nhỏ ấy thì đương nhiên là vì nhân sự ít, thậm chí là là nhân sự thay đổi thường xuyên. Tại vì trong đầu các bạn ấy bắt nó lại thường nghĩ là mình phải làm công ty lớn thì wipe. Chẳng hạn công ty nổi tiếng như này như kia. Còn công ty nhỏ chả có tên tuổi gì á thì mình không thích thì đúng thật là công ty nhỏ thì nhân sự có thể thay đổi thường xuyên các bạn ạ à? Vì lý do của người ta thôi, cái thứ 2 nữa là trong công ty nhỏ đấy thì đôi khi bạn

phải làm được nhiều bạn phải làm nhiều việc hơn. Đôi khi các bạn phải vừa phải làm về sale nhá vừa làm sâu này vừa phải làm kế toán vừa phải làm nhân sự vừa phải làm marketing vừa làm chứng từ, vừa lo prison làm hết các bạn ạ. Công ty nhỏ mà có mấy người thì bạn phải làm hết đúng không? Ngoài ra ấy thì. Quá trình đào tạo của các bạn trong công ty đấy, nó có cái có thể kéo dài. Mùa tốn rất nhiều thời gian các bạn ạ ở có thể là thậm chí là bạn đi làm về rồi 6 7:08 giờ 9:10 giờ đêm ý vẫn phải training á tại vì á quy trình nó chưa chưa được chuẩn hóa, chưa được chuẩn hóa. Cái thứ 2 nữa là là là còn quá nhiều khâu của bạn phải làm đúng không? Dẫn đến là bạn phải làm nhiều việc là phải đào tạo liên tục đấy, nhưng mà bù lại là cơ hội thăng tiến, bạn tốt, anh không đi nhỏ, có mấy người đâu đúng không, đúng không có mấy người bảo, nếu mà bạn gấn bó lâu ấy thì. Thì mình nói cơ hội thăng tiến vừa về chức vụ nhá, vừa về vị trí nhá vừa vừa về mức thu nhập của bạn nữa thì đấy là công ty nhỏ, còn những công ty lớn thì sao? Công ty lớn thì đương nhiên khi bạn vào thì quy trình nó đã có sẵn rồi. Nó đã được chuyên nghiệp hết rồi và bộ phận nào thì làm, làm việc trong lĩnh vực bộ phận kế toán làm việc trong bộ phận kế toán, bộ phận tài chính làm việc, tài chính, bộ phận tiếp xúc khách hàng, làm việc với khách hàng, sale làm việc riêng hay là bộ phận chính từ làm việc riêng, hiếm khi là các bạn phải làm ở tại vì khi người ta tuyển dụng thì người ta đã ghi rõ là. Mình chỉ mua hàng rồi như thế này vậy chị CO như thế này là chị về chứng từ như thế này thì vị trí về cước các thứ là như thế này. Vân vân đấy thì 2 vị trí thủ tục hải quan này là như thế này. Người ta đã chia rõ rồi khi bạn làm vào công ty đó, ít khi bạn còn làm việc ôm đồm cái thứ 2 nữa là thu nhập, bạn cũng tương đối ổn định. Nếu bạn có thể dễ dàng phát triển ngoài ra thì vì môi trường nó đông công ty lớn mà hàng chục, hàng trăm hàng nghìn người thì môi trường bạn làm việc, bạn thấy thú vị hơn, vui hơn. Cái thứ 2 nữa là đôi khi là công ty người ta tổ chức những event, sự kiện team building, các thứ hồi trước mình có đi giải cho một công ty. Thực ra không phải là công ty mà là một hãng tàu thì cũng là công ty thôi nhưng mà gọi hãng tàu tương đối nổi tiếng nhá. Trụ sở chính ở ở Hải Phòng còn. Chi nhánh ở thành phố Hồ Chí Minh cũng tương đối nổi tiếng ở trên. Mình không nói tên công ty bạn nhá ở trên quận nhất ấy đấy thì mình thấy các bạn trẻ nhé, toàn là 9 x 2 k các bạn ạ. Gen z các bạn ấy đấy thì đến mình các bạn cũng đang chuẩn bị team building ấy để mua quần áo rồi tổ chức sự kiện chắc là đi

biển ở đâu ấy đấy thì mình thấy cũng nói chung là môi trường làm việc năng động. Tuy nhiên ấy tại vì người ta làm việc chuyên nghiệp rồi thì nếu bạn có ý kiến nào đó, bạn bạn muốn phát hiện thấy bạn nói với cả sếp trong công ty đó thì đôi khi là người ta cũng không không người ta có thể ghi nhận nhưng mà chưa chắc áp dụng tại vì quy trình đang chuẩn hết rồi sao? Tính, sáng tạo nó thấp hơn là cái công ty nhỏ, công ty nhỏ đã ổn định gì đầu đấy khi bạn có ý kiến tốt mở á thì sếp của bạn trong công ty nhỏ ấy thì người ta dễ, người ta dễ tiếp thu. Nếu pin hơn là cái công ty là công ty mà tập đoàn lớn ngoài ra ấy thì ở công ty lớn thì để để lên được cái vị trí cao hơn ấy thì bạn phải cạnh tranh rất nhiều trong công ty có nhiều người mà ngoài ra là cái cái vị trí quản lý ở cấp cao hơn người ta đang làm tốt rồi ấy thì tương đối là bạn khó, nhưng mà nếu bạn phát triển được thì vẫn có khả năng bạn bạn tiến xa hơn nữa bạn nhé. Và đây là công ty nhỏ và công ty lớn. Nhìn chung ấy thì mình đã nói với học viên, những sinh viên, các bạn ấy là bạn làm bạn. Khi bạn tốt nghiệp ra trường, bạn bắt đầu từ công ty nào cũng được bắt đầu từ công ty nhỏ, công ty công ty nào cũng được cái mục đích của bạn đi làm để làm gì? Mục đích bạn đi làm là vì môi trường công nghiệp vì oai hay là vì đi làm vì kiếm tiền để trang trải cho cuộc sống, để chăm lo cho người khác hay cho bản thân bạn, thậm chí là đối với mình ấy là mục tiêu kiếm tiền của bạn là mục tiêu duy nhất quan trọng nhất, thậm chí là duy nhất các bạn ạ. Đấy, bạn đi làm đi học thì phải phải đi làm, đi làm để kiếm tiền để mưu sinh chứ đúng không, bạn để để tồn tại đã rồi mới phát triển các thứ sau khi bạn Xem là mục đích của bạn là gì? Bạn muốn làm công ty gì, còn nếu bạn và gia đình khá giả rồi hay là bạn sinh ở vạch đích rồi, thậm chí đi lùi lại mà đến vạch đích đấy thì bạn có thể lựa chọn công ty hoành tráng hơn tập đoàn hoành tráng hơn mình. Chia sẻ với các bạn nhé công việc của mình, á mình đã trải qua đến 10 công việc rồi các bạn ạ. 10 công việc nhé mình nói với các bạn ngay lúc đầu là mình còn không hạch học chuyên ngành xuất nhập khẩu logistics và sóc da trên đầu chuyên ngành hoàn toàn khác? Nhưng mình sai, tại sao mình vẫn đi làm trong lĩnh vực này được hay sao? Thậm chí mình còn đi đào tạo được các bạn là đào tạo đến cả đến gần một triệu doanh nghiệp xuất khẩu. Nếu các bạn thấy nó cũng thuộc loại quá khủng. Thì à thì à mình lúc đầu mình bắt đầu từ công ty nhỏ rồi, thậm chí là cái thời điểm mà mình tốt nghiệp ra trường khá lâu rồi bạn ạ, tại mình cũng hơn 30 tuổi rồi thì. Mình phải đi rải hồ sơ hồi đấy chưa

có mấy cái trang tuyển dụng gửi mail các thứ đâu tại mình, mình tốt nghiệp thì mình cũng phải mang hồ sơ giấy đi á để đi tìm việc nhá mình nên rải rất nhiều hồ sơ mình làm. Những công ty nhỏ, công ty có 4, 5 người các bạn ạ. Công ty về xuất nhập khẩu ngoại thương có 4, 5 người thôi. Đến lúc đầu, thậm chí mình mình không có kiến thức nền tảng ấy, mình còn phải người ta, còn người ta vào đào đào tạo lại từ đầu vì công ty nhỏ ấy, người ta cần những ông nào tay chân cơ bắp mà người mình cũng to mà đấy cao to cho mình. Ra trường đi làm ở dưới hiện trường dưới cái thì sau đó mình học hỏi. Dần dần ấy mình có kinh nghiệm là làm được 2, 3, 5 thì mình đi làm. Lúc đầu mình làm nhân viên hiện trường, các bạn ấy sau đó đi rồi tìm công rồi đi khai báo rồi đại loại là giống như chân chạy ấy đấy. Đến các trung tâm này, chi cục kiểm dịch kia đến các các bên giám định này để lấy hồ sơ rồi đi tìm kiếm khách hàng làm cả sale luôn sau đó vài giờ, vài 5 sau mình mới phát triển thêm mình biết cả chứng từ nhá các bộ phận chứng từ nhá. Thì mình trong quá trình mình đi làm, mình được đào tạo tương đối kỹ. Lâu rồi các bạn ạ thì mình phát triển dần dần lên cuối cùng à? Từ nhân viên chạy hiện trường làm nhân viên chứng từ rồi sale rồi, thậm chí là sau này mình làm ở ở mức là bao quát hơn và ở mức nó cao hơn một xíu thì quá trình mình đi đào tạo mình. Mình học hỏi được rất nhiều các kiến thức mình mới chia sẻ với bạn nhá như vậy là mục tiêu chính của các bạn là gì? Bạn kiếm tiền hay mục tiêu? Mục tiêu của bạn là chỉ cần môi trường làm việc hay là công ty lớn không quan trọng nhá không quan trọng quan trọng các bạn ạ đấy. Thì công ty nhỏ hay to thì OK. Quan trọng nhất là mục tiêu của bạn kiếm tiền. Thế thôi, mục tiêu của mình là như thế, nhớ nhá đi để kiếm tiền được ấy thì bạn phải chịu khó phải tìm hỏi. Tìm kiếm khách hàng vừa học hỏi rồi mình. Nói chung là các bạn cứ chịu khó thôi ở mỹ. Người ta có câu là nếu bạn dành cho 10.000 giờ ấy 10.000 giờ nhá. Dạy thì bạn sẽ là người như thế nào? Nó có quy tắc 10.000 giờ đấy bạn ạ đấy. Đúng với nghệ thuật nói chung là cứ bạn cứ. Học hành hay là nghiên cứu trong một lĩnh vực gì đó? 10.000 giờ ấy thì bạn sẽ thành công. Thực ra thì cũng chưa đến 10.000 giờ đâu mà nhiều bạn thông minh nhanh hơn thì có thể là 5 giờ, có thể là 2000 giờ thì bạn cũng có thể là giỏi hơn người khác rồi thì nếu bạn đến 10.000 giờ ấy luyện tập hoặc là nghiên cứu thì bạn sẽ giỏi hơn 99,99% những người còn lại trên thế giới và là ở đây người thực ra là người ta nói quy tắc 10.000 giờ không nhất thiết phải là bạn học đến 10.000 giờ.

Mà á mà. Dạ ở đây nói là ý là bạn. Chịu khó siêng năng ấy thì thành công sẽ đến với bạn rồi nhá đấy. Không phải lúc nào mình phải học chắc 10.000 giờ 10 giờ giờ thì cũng tương đối lâu thì giống như mình chia sẻ với các bạn là ngày xưa mình cũng không mình học ở cấp 3 xong ở một trường ở Hà Nội tương đối nổi tiếng, há đúng. Top 3 của trường, của trường trường cấp 3 ở Hà Nội ấy chứ không phải trường đại học đại học, mình cũng phải học Hà Nội thì. Lúc đó thì đến cấp 3 mình tiếng anh vẫn phọt phọt các bạn ạ. Đi kiểm tra bài rồi khi mà gặp phải để mình hỏi các bạn phải nhìn bài các bạn với mình thì mới làm được tiếng anh nhé. À thì sau đó thì mình thấy học đại học cũng gần 5 cuối rồi mình cũng tiếp vừa gián tiếp tiếng anh mình cũng bị hạn chế. Thì mình nói là bây giờ, nếu mà trình độ như vậy thì sau này khó mà đi làm được thì mình mới bắt đầu học tiếng anh nhiều hơn, thậm chí thời đó còn chưa có youtube. Nhưng bây giờ các bạn học bác là các bạn bây giờ chỉ cần lên youtube rồi các bạn có thể nghe bài giảng nghe đi nghe lại cũng được bạn tua đi tua lại được mà người ta phát âm chuẩn hơn đấy mà học qua người nước ngoài chuẩn hơn, các bạn lại còn chả phải đi học offline nữa. Các bạn học online trên youtube cứ mở youtube bạn học rồi, nó rất nhiều kênh các bạn học đúng không thì thôi mình không có cái đấy, mình phải học đến các trung tâm hoặc mình đến thư viện ở trường ấy mình làm quen với các thủ thư của anh chị thủ thư ở đấy. Ngày nào mình cũng lên thư viện ấy. Sau này người ta cũng quen mặt các bạn là vì có nhưng trên thư viện của mình á. À ở vào những 5 cuối đại học á thì có cái phần của sách dành cho xe tạp chí dành cho nói chung là thực ra không phải là tạp chí nước ngoài mà tạp chí của Việt Nam nhưng viết= tiếng anh ấy thì bình thường nên đọc thì mấy chị thấy mình cũng có thể chịu khó quá chị sau này thì nó có báo tiếng anh hoặc sách tiếng anh, hoặc thậm chí tại anh các chị để riêng ra bảo là em chỉ đợi chỉ đạo ông cường là lên để cho ông ta. Tại vì các bạn trường mình chả ai đọc cái cái tạp chí tiếng anh, toàn đọc truyện không thì lúc đó mình cũng nâng cao. Về một chút về ngôn ngữ, tiếng anh nhá sau này thì đến thời điểm mình đi làm cũng khá là nhiều 5 rồi 10 mấy 5 rồi thì thậm chí là ngày nào mình rảnh mình cũng lên youtube mình học mình nghe tiếng anh khoảng 30 phút thôi nhá thì đến bây giờ cải thiện tương đối nhiều. Mình có thể giao tiếp tiếng anh được bạn à à? Thì đấy là cái quá trình mà mình chia sẻ với các bạn là các bạn cứ chịu khó nhá thì cơ hội sẽ đến các bạn, các bạn, nhiều bạn làm công ty nhỏ lớn không quan

trọng, quan trọng bạn kiếm tiền đâu đấy, bạn kiếm tiền để để để cho phục vụ cho nhu cầu của các bạn nhá, thậm chí là ở công ty nhỏ, các bạn còn học được nhiều điều hơn đúng không? Nhất thiết phải công ty lớn nhá. Mình đã trải qua đến 5 vị trí ở các công ty nhỏ vừa và lớn rồi đúng không các bạn mình trải qua 5 vị trí nhá, thậm chí là những cái vị trí nào nhỏ mình không nói tại vì làm nó, công việc nó tương đối giống nhau á đấy. 5 6 vị trí rồi. Tiếp theo nữa là cái câu hỏi liên quan đến việc của các bạn là thu nhập là bao nhiêu thì các bạn mới ra trường ấy, ngay cả các bạn là là mình học về ngoại ngữ tốt ấy thì các bạn mới ra trường á, thậm chí là= tốt nghiệp trường đại học ngoại thương. Em tốt nghiệp loại xuất sắc thì ông kia tốt nghiệp loại giỏi ở trường đại học kinh tế thành phố Hồ Chí Minh chẳng hạn, hay là trường hoa sen hay là trường trường trường trường, một số trường như là trường nổi tiếng về học viện ngân hàng hay là ngoại thương hay là kinh tế quốc dân hay là. Một số trường khác khối ngành này, thậm chí là trường bách khoa cũng đào tạo logistics ấy là trường sư phạm kỹ thuật cũng đào tạo ngành logistics ở đây thì em học mấy trường đấy đỉnh như thế thì tốt nghiệp này kia như thế mà ra trường em phải làm đến \$1.000 \$1.000 em mới đi làm không có đâu các bạn nhá. Ngay cả việc một trình độ ngoại ngữ của bạn, các bạn cao, các bạn học trường này trường kia, thậm chí là học được từ nước ngoài về các bạn học nước ngoài thì học ở Việt Nam hay nước ngoài cũng chẳng quan trọng, quan trọng là làm thế nào ở học ở Việt Nam mà làm ở Việt Nam được rồi bạn ạ. , điều trị các bạn học ở nước ngoài á học Harvard học là MIT hay học học ở trường, hệ thống của mỹ ấy oxford các thứ về Việt Nam chưa chắc các bạn làm được cái văn hóa của Việt Nam thôi các bạn ạ. Các bạn có thể hơn là hơn về ngoại ngữ của các sinh viên mới ra trường ở Việt Nam thôi, còn chưa chắc bạn đã làm được gì đấy thì khi mà các bạn ra tốt nghiệp đi làm ý trong ngành này á thì đừng đòi hỏi mức lương quá kinh khủng. Nhá nghìn đô \$2.000 em đi làm trước đây có một câu chuyện là có một một số sinh viên ở một trường gì đó cũng kiểu hơi ảo tưởng sức mạnh à? Mình học xong mình đi làm là. Lương \$1.000 ấy không có đâu các bạn nhé. Các bạn Xem có thể là. Các bạn Xem là. Đấy là ra trường lương nghìn đô, em mới ấy không bao giờ làm ấy đấy đấy. Có nhiều chuyện như thế đấy đó thì. Các bạn lưu ý nhá nên các bạn lưu ý là là như thế nào và mình mức lương như thế nào? Đi làm thì theo mình đào tạo mình biết đấy các bạn mới ra trường với mức lương chỉ khoảng dưới

10.000.007 8 triệu là bảo là đấy, vị trí nào cũng thế 7 8 triệu là các bạn khá hơn một chút đấy, khá hơn một chút mới ra trường, khá hơn một chút thì là khoảng 10 đến 12 triệu nhá, nhưng mà nhìn chung là dưới 15 triệu dưới 15 triệu bạn nhá. Thậm chí nhiều bạn đi làm bao nhiêu 5 rồi cũng 7 8.000.700 triệu thì sống sinh hoạt ở thành phố Hồ Chí Minh với Hà Nội và các thành phố lớn là cái ông hàng, nó bảo là bạn thuê nhà trọ 1 2 triệu rồi. Ăn uống đi lại rồi cũng nói chung dư dả, không được bao nhiêu nhưng nhưng bạn cố gắng thì mức lương của bạn sẽ có thể tăng gấp 2, gấp 3, hoặc là không phải mức lương nữa có thể thu nhập bên ngoài các bạn có thể tăng nhiều hơn chứ? Mình đi làm công không chỉ có mức lương cơ bản thôi nhá đấy thì. Thì đấy là ra trường, các bạn mức lương như thế nào? Mình nhắc lại nhá thông thường là 7 5 triệu thôi các bạn ạ, 5 triệu thì có một số bài báo nói rằng là lương bây giờ ra trường thì lại còn dưới cả công công nhân ấy. Nhưng mà bạn nên nhớ rằng ý bạn làm trong môi trường văn phòng nó khác rất nhiều ấy với với các nghề mà các bạn phải tốn sức lao động, bạn làm công nhân ở ngoài bạn làm thợ xây ở ngoài thì tốn, người ta phải đứng rất nhiều tiếng lạ. Một ngày người ta nắng mưa, các thứ có thể người ta thu nhập cao hơn 10 triệu các bạn nhưng mà thốn thức sức khỏe nhiều hơn các bạn rồi nhé mà cơ hội đâu có đâu. Nó có ít, nhưng các bạn thì đấy là khi bạn ra trường thì mức lương của bạn thường là dưới 10 triệu nhá. Các bạn khá hơn thì là 12 15 triệu, nhưng mà rất hiếm khi mình thấy các bạn sinh viên mới ra trường mà lương trên 15 triệu mới nhá. Còn các bạn đi làm sau này có thể là mức lương có thể thu nhập là cao hơn. Mình có kinh nghiệm nhiều hơn, mình có khách hàng mình giải quyết các vấn đề tốt hơn thì đương nhiên thu nhập mình sẽ cao hơn, đó là nhá chứ còn mới đừng có đòi hỏi mức lương hoặc là quá cao và nhá quá cao thôi ạ. Tiếp theo nữa là. Một vấn đề nữa là bạn học ngoại ngữ gì để làm trong ngành này tốt hơn ngành logistics này ở đây mình yếu, thiếu đúng rồi học ngoại ngữ thì đương

công nghệ kỹ thuật cơ điện tử là ngành gì

nhiên là bạn trang bị cho mình một ngoại ngữ á đầu tiên là tiếng anh, tiếng anh là tiếng phổ thông nhất mà lạ. Nhưng nếu nếu mặt học ngoại ngữ phải làm việc quốc tế nhạc quốc tế thì làm việc= tiếng anh, tiếng trung thế giới ấy. Nhưng nếu các bạn lại biết những cái tiếng sau đây thì lợi thế của bạn thậm chí còn cao hơn rất nhiều so với tiếng anh. Thứ

nhất, mình đã từng chia sẻ rồi, các ngoại ngữ mà các bạn nên học trên kênh của mình ấy. Khi ngoại ngữ thứ nhất là tiếng hàn nhá, hiện nay là các công ty Hàn Quốc qua Việt Nam đầu tư rất rất nhiều các bạn ạ. Thì các bạn cứ học tiếng hàn nhá, cái thứ 2 nữa là tiếng Trung Quốc, tiếng trung á phổ thông hay quan thoại quan trọng cứ học tiếng Trung Quốc ấy, thứ 3 là tiếng nhật, bạn nhớ nhá thứ 3 cái tiếng đấy là tiếng à. Khi bạn có thành thạo và sử dụng thành thạo ấy thì có lợi thế về ngôn ngữ ý. Các bạn có tìm kiếm được cơ hội ở trong các ngành logistics nói trên rất rất nhiều vào nhá rất rất nhiều đấy, thậm chí là mình có rất nhiều bạn là thực ra cũng chẳng phải là bạn thì là mình đi đào tạo doanh nghiệp thì. Hoặc là đến giờ bên Hàn Quốc, Nhật Bản ấy với cả ở bên Trung Quốc ấy thì những người bản xứ, người ta qua đây làm việc ấy thì kết nối mình, nói chuyện thấy vui nhưng mình nói chuyện thôi thì mình thấy là cái tiềm lực, tiềm lực của công tác công ty Hàn Quốc, á, Hàn Quốc, Nhật Bản và Trung Quốc, đặc biệt Hàn Quốc ở Việt Nam hiện nay rất rất nhiều nhá đấy, các bạn có thể học thêm mấy ngoại ngữ đó có lợi thế hơn rất nhiều so với tất nhiên, các bạn biết tiếng anh thì vẫn tốt nhá, tiếng anh thì vẫn tốt, vẫn là ngôn ngữ phổ biến trên toàn thế giới đúng không các bạn? Đẩy mạnh á mình vừa rồi mình sẽ nói là mức lương là như thế nào mới ra trường này, sinh viên học ngoại ngữ gì thì ra tìm việc nó dễ này cái thứ 2 nữa là cái cái cách bạn là làm trong công ty nhỏ và vừa và như thế nào? Ngoài ra ấy có một chia sẻ nữa là các bạn là các bạn mới ra trường nên học hỏi nhá nên học hỏi của những người đi trước, đặc biệt là sếp của các bạn mình đã trải qua rất nhiều sếp rồi lúc đầu mình đi làm mà lúc xin lỗi các bạn, lúc đầu mình mới bắt đầu học ấy thì mình có học ở trường đại học. Ví dụ, kỹ năng soạn thảo văn bản ấy. Ở mình cứ nghĩ là mình đánh văn bản. Tôi đánh 10 ngón nhói nhói, nhưng mà khi mình khi mình đi làm ấy thì mình làm một cái báo giá cho các doanh nghiệp và cũng có một thời mình làm sale mà đúng không? Mình làm là 3 5 làm sale và làm hiện trường. 2 5 mấy chữ mình làm một cái báo giá hay là mình mình viết email ấy mình mình đánh chữ viết tắt nhiều quá thì các bạn hạn chế viết tắt nhá tại vì không phải ai cũng hiểu từ viết tắt cái thứ 2 nữa là khi mình đánh văn bản, các bạn phải gạch đầu dòng hay là xuống giòng căn lề dùng dùng chính xác từ ngữ. Ngoài ra, các bạn phải nó có một kỹ năng soạn thảo văn bản ấy. Cứ tưởng đơn giản word excel đánh 10 ngón nhưng ko phải thế đâu à mà bạn đánh làm sao cho đúng với một cái văn bản nó dễ nhìn,

dễ hiểu, thậm chí là. . Dấu phẩy á đơn vị tiền tệ ở Việt Nam., hoặc là cách dịch ở phía dưới như thế nào cho đúng nhá hay là thậm chí kĩ năng đóng dấu, đóng dấu ở của cái văn bản đó, nó cũng cũng quan trọng thì đấy là cái 5 sản phẩm văn bản thì khi mình mình mình mình học trong trường cũng thế, nhưng mà khi mình đi làm á mình chưa có kinh nghiệm, mình đi làm mình đánh cái bản đánh một cái văn bản theo ý của mình cứ tưởng là đúng nhưng mà cuối cùng là sếp của mình còn phải. Xem Xem cái văn bản ấy kỹ rồi. Câu, rồi lỗi chính tả rồi căn lề các thứ giãn cách dòng các thứ nhá để rồi có khách hàng của mình ấy, người ta nhìn vào người ta thấy là ông này thể hiện tính chuyên nghiệp và không có sự cầu thả ở trong đó thì khi bạn đi làm, mặc dù công ty lớn hay nhỏ thì bạn hãy học hỏi kinh nghiệm từ người đi trước nhé. Đặc biệt, sếp của bạn, cho dù người ta có thích bạn yêu mến bạn hay là ghét bạn ấy, bạn phải cảm ơn những bài học người ta dạy cho bạn nhá mình trải qua rất nhiều sếp rồi thì qua video này mình xin cảm ơn nhá những sếp nào đã từng đào tạo william cường nhá thì xin cảm ơn các sếp. Về à những cái 5 tháng mà đã chỉ bảo dạy dỗ mình nhá để bây giờ mình sẽ chuyển tải những kiến thức của mình cho các thế hệ tiếp theo. Ngoài ra, lại còn có một vướng mắc nữa của các bạn là. À là, thậm chí các bạn hỏi là bây giờ em đi làm ở thành phố lớn hay em về quê em làm đấy về quê làm, thậm chí là em đang ở thành phố này, nhưng mà công ty đó ở tỉnh cơ em đang ở thành phố Hồ Chí Minh và bây giờ em phải về tỉnh, nếu mà có xe đưa đón các bạn đi làm trong ngày thì vẫn OK mà các bạn vẫn OK, môi trường làm như nào vẫn OK, cái thứ 2 nữa là bạn, phân biệt là bạn về quê các bạn là mấy. Bạn ơi, bạn làm thì bạn có ưu thế gì so với ở thành phố Hồ Chí Minh hay là ở Hà Nội hay các thành phố lớn? Bạn phải so sánh như thế ở về các bạn có nhà có gia đình rồi, môi trường không khí nó trong lành hơn, đồ ăn nó cũng rẻ hơn, không phải tốn phí nhà trọ, mọi sinh hoạt thì nó rẻ hơn ở thành phố buổi, còn nếu không có nhà thuê rồi kẹt xe bụi, khói ăn uống nó đắt đỏ hoặc là đi có nguy hiểm thì mình phải mình phải phân biệt ra nhé. Tuy nhiên, ý ở ở quê hay ở thành phố ấy thì đều có lợi thế riêng của nó. Ở thành phố đã có nhiều công việc hơn, nhiều người cạnh tranh hơn ở quê ít công việc hơn ít hơn rất nhiều các bạn ạ. Ngoài ra thì khả năng khả năng phát triển nó nó thấp hơn ở thành phố mà là nó thấp hơn nhiều nhá đấy thì ở quê hay ở thành phố, khi bạn ra trường, các bạn là má nó còn phụ thuộc vào điều kiện gia đình của các bạn nữa.

Mong muốn của các bạn như thế nào nữa? Bạn nhá, thường thì người ta ở các thành phố nhỏ, tỉnh nhỏ, tỉnh lẻ, người ta phải lên thành phố lớn mà đúng không? Vậy bạn thấy ở miền tây người ta phải lên Đồng Nai, Bình Dương, Vũng Tàu, thành phố Hồ Chí Minh là nơi mà có. Đô thị hóa rồi nơi có những cái nhà máy lớn ấy. Công nghiệp hóa người ta làm vậy, người ta bỏ hết ở quê lên rồi. Tất nhiên là nếu bạn có công việc ở quê hay là những cái tỉnh nhỏ, bạn vẫn phải làm được mà hay gặp nhiều học viên của mình ấy. Ở thành phố Hồ Chí Minh, á nhà thành phố Hồ Chí Minh. Cũng các bạn ấy vẫn làm ở dưới Đồng Nai, Bình Dương vẫn có xe đưa đón mà làm gì? Vũng Tàu thì đó là điều bình thường là điều bình thường nhá không, không có vấn đề gì tiếp theo nữa là mình chia sẻ là cách các bạn tìm kiếm khách hàng như thế nào nhá hay là giữ chân khách hàng như thế nào nhá ví dụ như là bạn làm sale hay là bạn muốn làm một tìm kiếm, một đối tác nào bạn có thể. À tham gia ví dụ bạn lên trang vàng ấy, trang vàng việt nam.com, bạn tìm hiểu các ngành nghề ngành áo thun in ấn chuyển phát nhanh nội thất vân vân các loại ngành nghề đấy môi trường quà tặng ô tô, xe máy thì bạn bấm vào ngành nghề nào thì bạn có thể tìm cái công ty đó ở đâu, ở tỉnh nào, tỉnh nào cũng có nhá đấy, bạn Xem một sản xuất nào ở đâu, ví dụ như là cú gamble bamboos bạn liên hệ với các công ty đó, có cả số điện thoại thì người ta sẽ trả lời cho các bạn nhá, người ta làm ngành nghề gì, ở thành phố nào, ở đâu đấy thì hay là bạn có thể lên a. Sang bộ công thương nhé. Bạn vào phần vào phần cơ cấu tổ chức ấy bạn bạn Xem cục xúc tiến thương mại á và vào trang ghét của cục xúc tiến thương mại. Chẳng hạn thì bạn sẽ ở đây. Thường người ta sẽ tổ chức kết nối các doanh nghiệp với nhau ý, thậm chí là đối tác nước ngoài hay là tổ chức các hội chợ á tham gia cái đấy bạn đấy tham gia những hội chợ một người thật, việc thật mình phải đi cơ, mình phải đi mình đến mình Xem người thật, việc thật mình mới biết được chứ còn đôi khi bạn Xem trên mạng chưa chắc là chính xác đâu, tại vì trên mạng thì cũng chỉ là hình minh họa quảng cáo thôi chứ không có thật. Anh á nó bao giờ cái gì ở trên mạng? Nó cũng đẹp hơn lung linh hơn ở ngoài đời thật giống như mua hàng trên mạng á. Nếu mà mua hàng trên mạng, nó giống ở đời thật thì chả ai mua tại vì đời thật toàn đồ nó đẹp lung linh trên mạng đâu, cái thứ 2 nữa là. Khi các bạn giống như bạn đăng hình lên mạng thì bao giờ chả phải lung linh đẹp chọn cái hình nào đẹp nhất bạn đăng lên trên mạng facebook, zalo chứ có hình xấu gọi là xóa đi thì

trên mạng nó cũng chưa chắc chắn là đúng thì bạn thường phải đến cái hội chợ triển lãm nhá trong ngoài nước ngoài các thứ cơ hội giao thương đấy, bạn lên trang cục xúc tiến thương mại, bạn Xem mình cũng hay đến các hội chợ mình Xem nó tương đối hay rồi nhá mình phải đi thì mới biết được. Ở đâu? Cục xúc tiến thương mại là ngành nghề nào? Algérie hay là 3 danh hay là Toronto và vancouver. Đấy thì người ta sẽ tổ chức các hội thảo về hàng hóa gì ấy, cơ hội giao thương bạn cần mua hay là bạn cần bán hay doanh nghiệp nào người ta cần thì bạn có thể lên nhá đấy. Top 200 doanh nghiệp đấy, mặt hàng nào đều có hết bạn nhá thương hiệu quốc gia rồi xúc tiến thương mại đủ cả bạn ạ. Đánh nhau thì đấy là cách bạn tìm kiếm khách hàng, cách bạn giữ chân khách hàng và ngoài ra còn có một số các các vấn đề khác là mình cũng muốn chia sẻ với các bạn. À à bạn có một bạn hỏi là thế, bây giờ em học khoa ngoại ngữ giỏi thì em có cần phải học gọi là kiến thức chuyên ngành không hay là em học kiến thức chuyên ngành đỉnh rồi? Em cái gì em cũng biết rồi thì em có cần phải học ngoại ngữ không thể trả lời các bạn nhá, mỗi cái có một ưu thế riêng và các bạn học làm ngoài ngành ngoại thương logistics và xuất nhập khẩu ấy thì điều kiện bắt buộc các bạn phải biết ngoại ngữ á mình học ngoại thương mình phải đi làm bên nước ngoài chứ các bạn có để ý đi đi làm trong nước đâu, làm trong nước bây giờ cũng cũng ngoại ngữ rồi các bạn thấy các bạn trẻ mà các bạn, các cháu bây giờ là 5, 7 tuổi đã đi học. Tiếng tiếng anh, tiếng pháp, tiếng đức, tiếng trung, Hàn Quốc và mầm. Rồi đến khi các bạn 2 mấy tuổi mà chưa biết thì thì lạc hậu rồi. Sau này các bạn làm sao mà cạnh tranh được với lúa đó đúng không? Nó bị tất nhiên là lúa sau bao giờ cũng phát triển hơn lúa trước. Nhưng mà bạn làm trong lĩnh vực này, bạn phải biết ngoại ngữ á đấy còn ưu thế là mình.

Điện Tử Công Nghiệp

◀ chi phí học tập tại iuh khám phá trường đại học công nghiệp tphcm

GIỚI THIỆU NGHỀ ĐIỆN TỬ CÔNG NGHIỆP ▶

Trả lời

Đã đăng nhập bằng tài khoản uithcm. Đăng xuất? Các trường bắt buộc được đánh dấu *

Bình luận *

Phản hồi

ví dụ về kinh doanh điện tử, quản lý thương mại điện tử, thương mại điện tử 2021, tìm hiểu về thương mại điện tử, thương mại điện tử và thương mại truyền thống, cục thương mại điện tử và công nghệ thông tin, tài liệu thương mại điện tử, phí dịch vụ thương mại điện tử lazada, sàn thương mại điện tử fado, quản lý nhà nước về thương mại điện tử, có nên học thương mại điện tử, thương mại điện tử 2020, ngành học thương mại điện tử, sàn thương mại điện tử lazada, sàn giao dịch điện tử b2b, thương mại điện tử uit, ví dụ về thương mại truyền thống, đăng ký sàn thương mại điện tử, thuongmaidientu, hiệp hội thương mại điện tử, thương mại điện tử alibaba, lĩnh vực thương mại điện tử, thuong mại điện tử, sàn thương mại điện tử b2b, trang thuong mai dien tu ,

Khu công nghiệp là gì, Ngành công nghiệp là gì, Điện công nghiệp là gì, Cây công nghiệp là gì, Cơ sở công nghiệp là gì, Cách mạng công nghiệp là gì, Sản phẩm của ngành công nghiệp là gì, Hàng công nghiệp là gì, gg dịch, công chứng là gì, thương mại điện tử, thương mại, thương mại là gì, thương mại điểm chuẩn, thương mại điện tử là gì, thương mại điện tử ra làm gì, thương mại cổ phần, thương mại điện tử điểm chuẩn, thương mại điện tử tiếng anh là gì, thương mại điện tử ueh, Nên học logistics hay thương mại điện tử, Thương mại điện tử là gì, Review ngành thương mại điện tử, Thương mại điện tử học những môn gì, Tử học thương mại điện tử, Kinh doanh thương mại

điện tử, Giáo trình thương mại điện tử, Nên học Marketing hay thương mại điện tử, dịch thuật thương mại, trưởng phòng kinh doanh, trưởng phòng là gì, trưởng phòng tiếng anh là gì, trưởng phòng tuyển dụng, zalo, trưởng phòng nhân sự, trưởng phòng tiếng trung là gì, trưởng phòng meow thật hoàn hảo, trưởng phòng marketing, Trưởng phòng kinh doanh tiếng Anh là gì, Trưởng phòng kinh doanh là gì, Mô tả công việc Trưởng phòng kinh doanh, Quyết định bổ nhiệm trưởng phòng kinh doanh, To chất của trưởng phòng kinh doanh, Tiêu chí đánh giá trưởng phòng kinh doanh, Trưởng phòng kinh doanh BĐS, KPI trưởng phòng kinh doanh, Trưởng phòng marketing là gì, Trưởng phòng Marketing làm gì, Trưởng phòng Marketing tiếng Anh là gì, Trưởng Phòng Marketing tuyển dụng, Trưởng phòng Marketing lương bao nhiêu, Mô tả công việc Trưởng phòng Marketing online, Bảng tiêu chuẩn công việc Trưởng phòng Marketing, Quyền hạn của trưởng phòng marketing, thương mại, công nghiệp, công thương, kinh tế kỹ thuật công nghiệp, công nghiệp thực phẩm, mỹ thuật công nghiệp, trường thương mại, trường công nghiệp, điểm công nghiệp, công nghệ thực phẩm học trường nào, kỹ thuật công nghiệp, cao đẳng công nghiệp, ngành thương mại điện tử học trường nào, nên học marketing hay thương mại điện tử, Xem điểm học bạ THPT, Lấy học bạ THPT, Xét học bạ 2022, Làm học bạ cấp 3, Xét điểm học bạ, Xét học bạ, Mất học bạ cấp 3, Các trường xét học bạ, thương mại điện tử, ngành thương mại điện tử, sàn thương mại điện tử, trang thương mại điện tử, thương mại điện tử, tmĐT, các trang thương mại điện tử, thiết kế website thương mại điện tử, các sàn thương mại điện tử, cục thương mại điện tử và kinh tế số, lợi ích của thương mại điện tử, website thương mại điện tử, giáo trình thương mại điện tử, khái niệm thương mại điện tử, kinh doanh thương mại điện tử, báo cáo thương mại điện tử 2020, tmĐT, sàn giao dịch thương mại điện tử, sàn giao dịch điện tử, nên học marketing hay thương mại điện tử, trang thương mại điện tử alibaba, bán hàng trên sàn thương mại điện tử, ví dụ về thương mại điện tử, các trang thương mại điện tử thế giới, các sàn thương mại điện tử hiện nay, sàn điện tử, cục thương mại điện tử, học thương mại điện tử, đặc trưng của thương mại điện tử, vai trò của thương mại điện tử, ứng dụng thương mại điện tử, so sánh các sàn thương mại điện tử, sàn thương mại điện tử alibaba, kênh thương mại điện tử, sàn thương mại điện tử shopee, dịch vụ thương mại điện tử, kinh doanh trên sàn thương mại điện tử, thương mại điện tử b2b, trang web thương mại điện tử, sách thương mại điện tử, quản trị thương mại điện tử, thương mại truyền thống, sàn tmĐT, báo cáo thương mại điện tử, giáo trình thương mại điện tử pdf, chuyên ngành thương mại điện tử, thương mại điện tử vieclamvui, xây dựng website thương mại điện tử, hoạt động thương mại điện tử, sách về thương mại điện tử, san thuong mai dien tu, thị trường thương mại điện tử, hệ thống thương mại điện tử, các sàn thương mại điện tử lớn trên thế giới, giao dịch thương mại điện tử, các kênh thương mại điện tử, lợi ích thương mại điện tử, sàn thương mại điện tử amazon, thương mại trực tuyến, website thương mại điện tử bán hàng, alibaba thương mại điện tử, nên bán hàng trên sàn thương mại điện tử nào, chợ thương mại điện tử, trang thương mại điện tử amazon, sàn thương mại, thanh toán trong thương mại điện tử, các giai đoạn phát triển của thương mại điện tử, ứng dụng thương mại điện tử trong doanh nghiệp, quản lý sàn thương mại điện tử, ngành thương mại điện tử nếu, thương mại điện tử shopee, thương mại điện tử amazon, bán hàng thương mại điện tử, bán hàng trên các trang thương mại điện tử, quy trình bán hàng trong thương mại điện tử, khái niệm về thương mại điện tử, các trang thương mại điện tử quốc tế